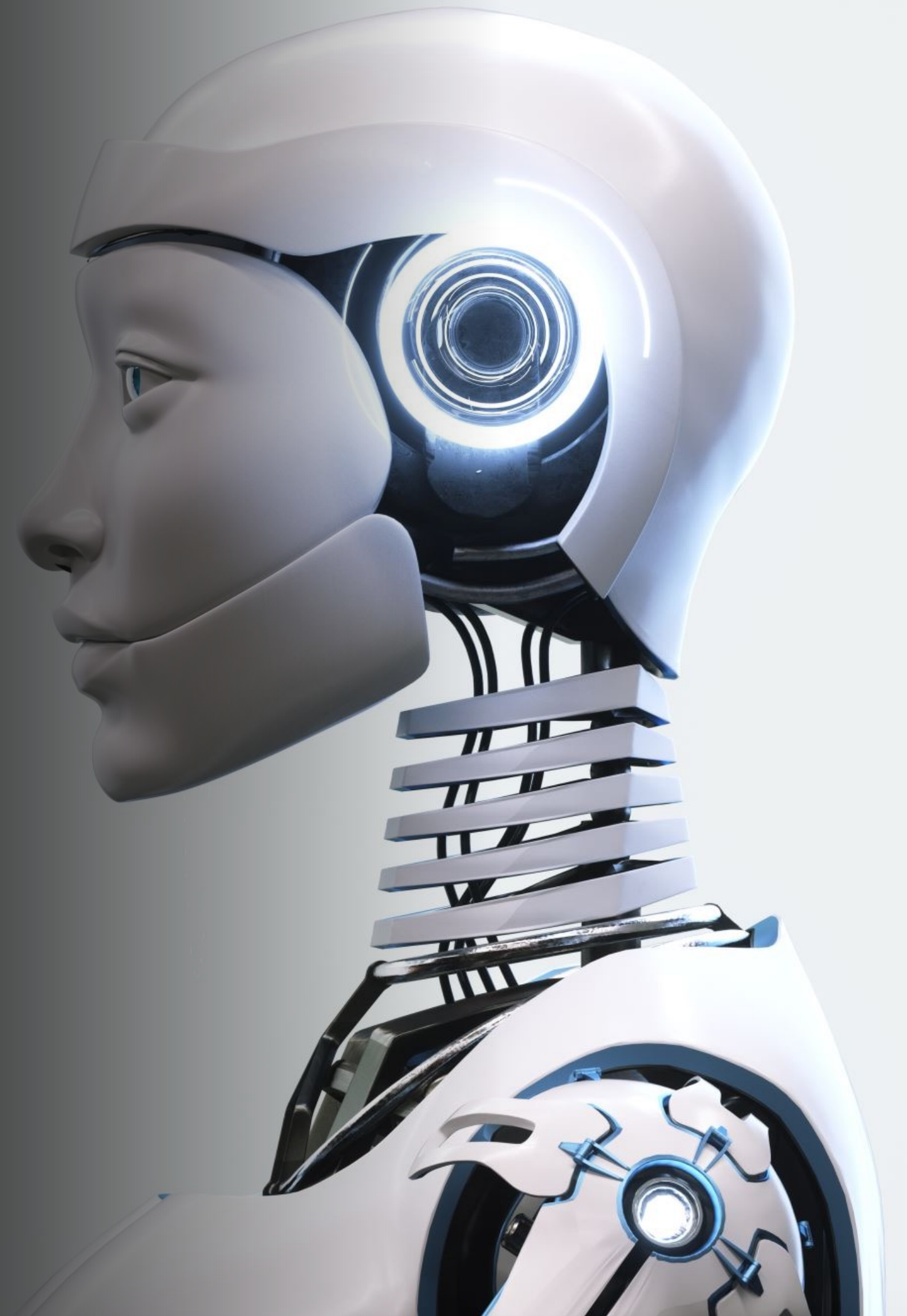


# Mentoring Robótico

---

**RMENTOR**®



# AURORA

Digital Space



*The Machine Learning Solutions*

Programa ideado y producido por el equipo de desarrollo de The Machine Learning Solutions para Aurora Digital Space.

*All content © Aurora Digital Space 2022*

“La tecnología y las herramientas asociadas al desarrollo de la Inteligencia Artificial han avanzado lo suficiente como para poner a disposición de la distribución comercial nuevas iniciativas de apoyo al entrenamiento y al contacto con clientes.”



Hernán Poblete Miranda  
Director I + D

*The Machine Learning Solutions*

**AURORA**  
Digital Space

[ Agencia Metaverso ]

# AURORA

Digital Space

[ I + D ]



*The Machine Learning Solutions*

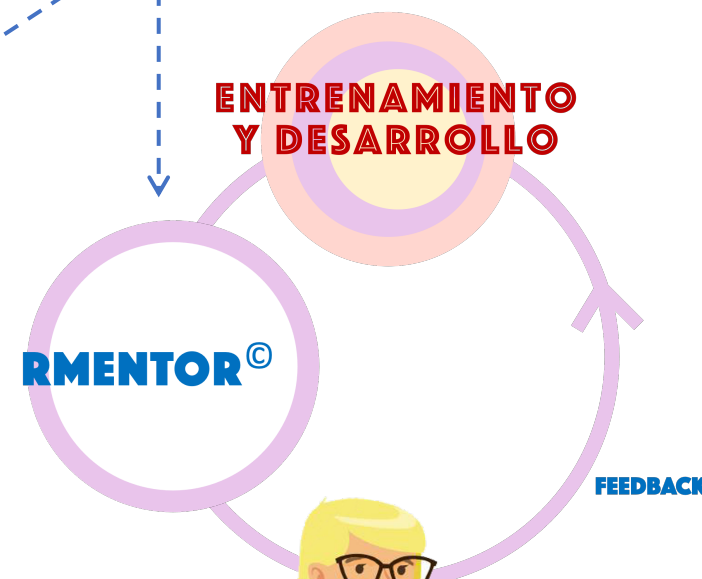
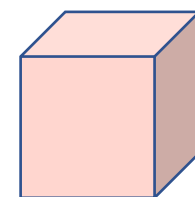
iPi GLOBAL SOLUTIONS [ Expertos en Seguros ]

iPi global learning

Nombre	Experiencia
Tariq Salduddin	Operaciones digitales
Aamir Varcie	Análisis financiero
Olin Wethington	Inversionista fundador
Larry Hartshorn	Salud
Brian Sentance	Tecnología e IA
Ian Watts	Consultoría de distribución
Satish Sharma	Administración de Agencia
Ronald Kauffman	Reaseguro
Hernan Poblete	Investigación
Ranjit Bedi	Coaching y tutoría
David Poulter	Aprendizaje y desarrollo
Peter Law	Desarrollo de competencias
Rod Shay	Bancaseguros

## Programas Patrocinados

- Perfilamiento Avanzado
- Compensación de agentes
- Transformación Post-Digital



# Contexto en 25 años

- Baja penetración de seguros de vida
- Decrecimiento de Asesores profesionales
- Aumento de la necesidad de seguros
- Gen Y y Z
- Disminución de la supervisión experta
- Alta dificultad de acompañamiento 1:1
- Alta dificultad para cierre Gap de competencias
- Caída en la persistencia
- Alta rotación de FFW
- Problemas de reclutamiento
- Des-centralidad en el cliente



## Incrementar el acompañamiento en ventas

---

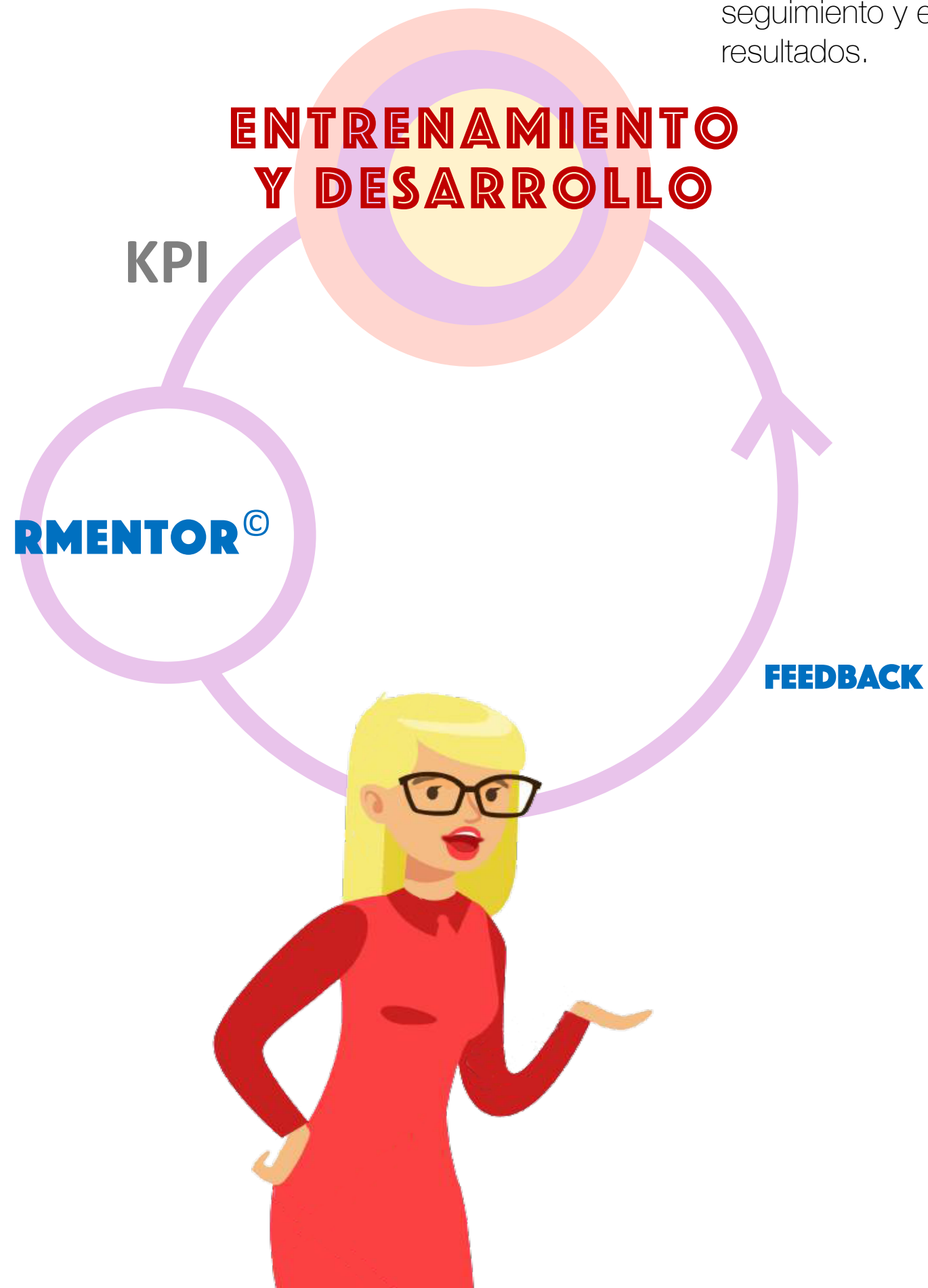
El gran problema con el desarrollo en ventas es la falta de apoyo para acompañar al agente o productor.

En un primer momento la necesidad de contar con un estímulo, o recibir una guía recordatoria personal es clave.

El Mentoring Robótico puede ayudar a impulsar una carrera profesional en ventas conectando los puntos básicos.



Puede ser con cualquier programa de seguimiento y evaluación de competencias y resultados.





*The Machine Learning Solutions*

Entrenamiento

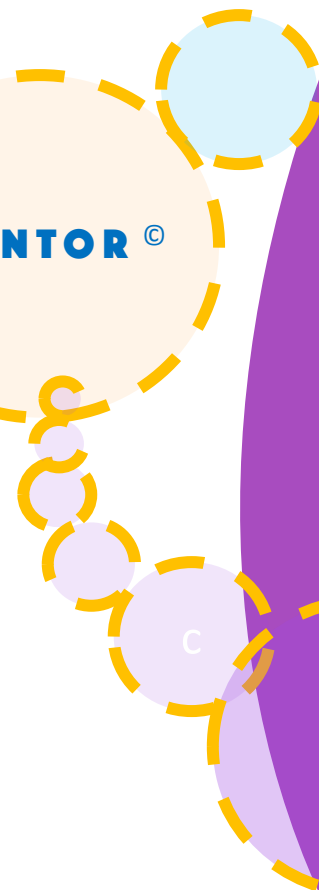
Ventas

Producto

Cliente

Gap en Competencias

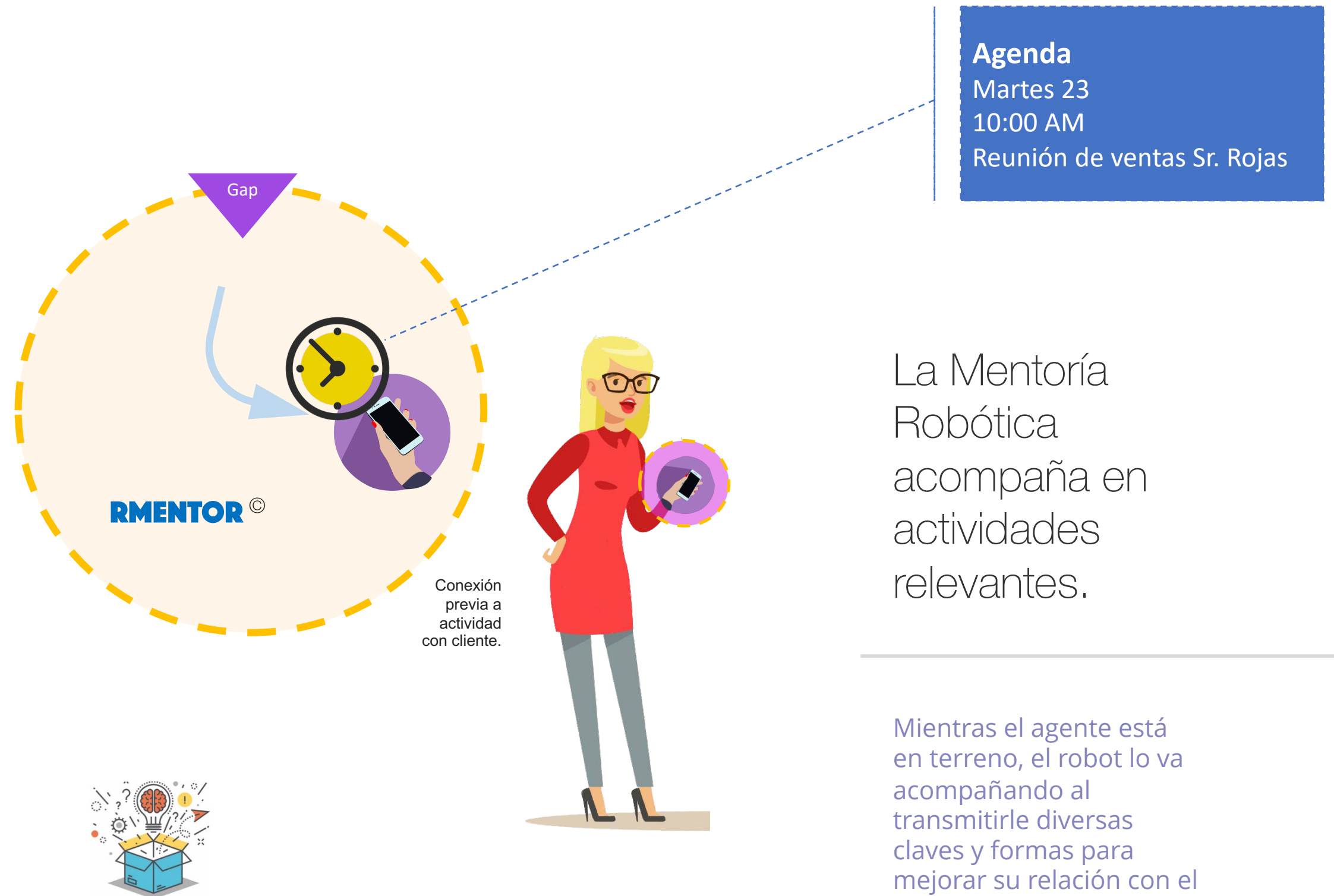
**RMENTOR** ©



Habilidades de apoyo  
centradas en el cliente.



## Conexión con actividades de campo

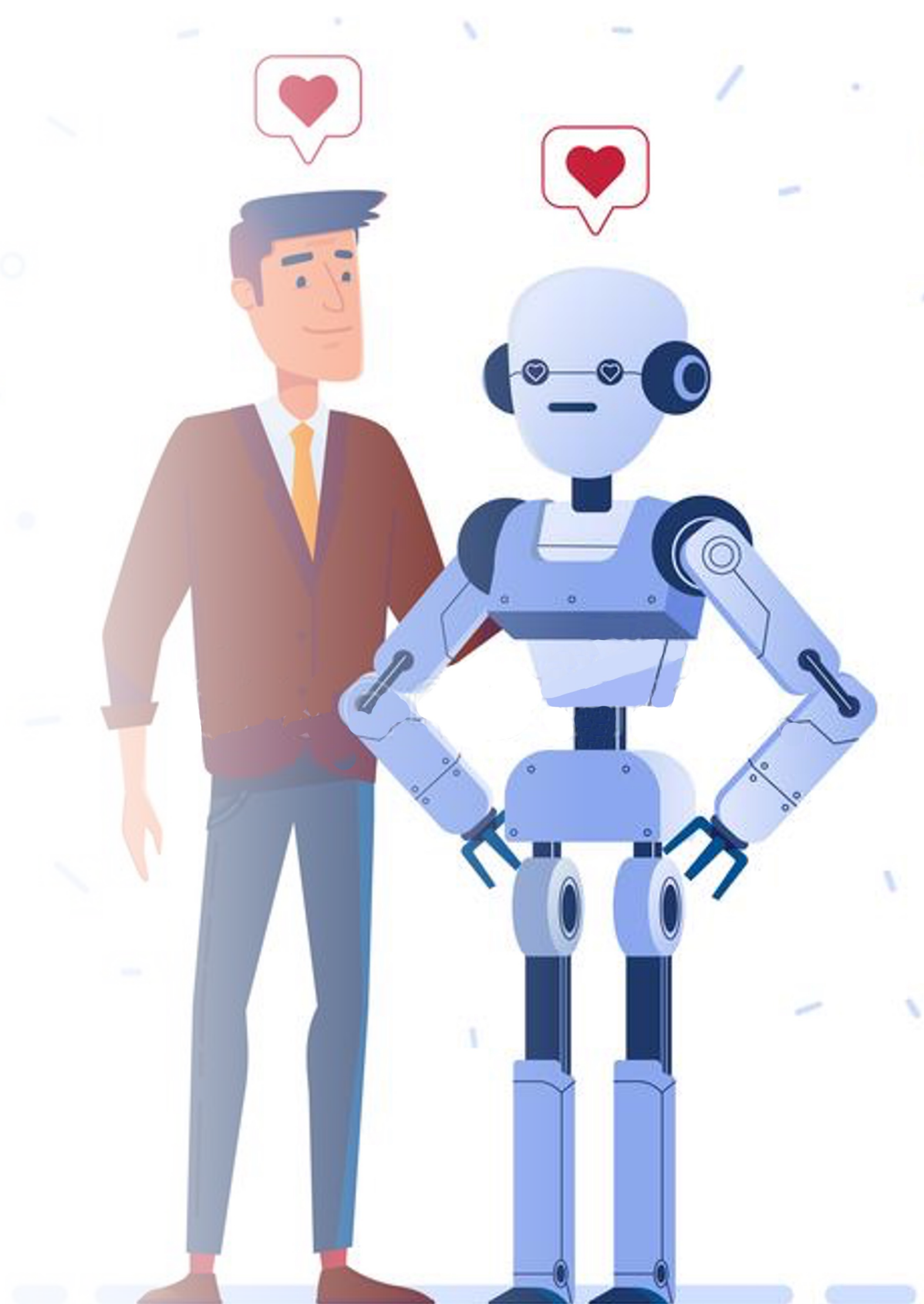


## No busca reemplazar al mentor humano

Apoya a las áreas de entrenamiento y desarrollo a complementar puntos claves en el aprendizaje práctico inmediato de los asesores /productores.



*The Machine Learning Solutions*



key moments<sup>©</sup>

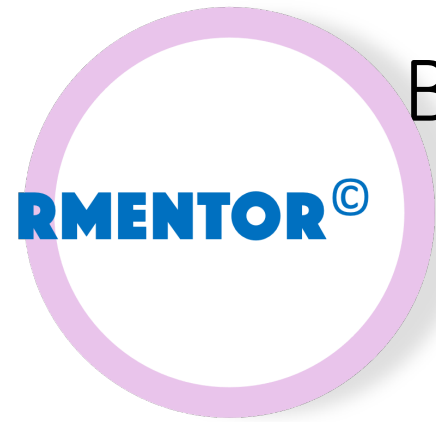
La capacidad de comunicar emociones simples  
tiene que ver con la capacidad de conectar



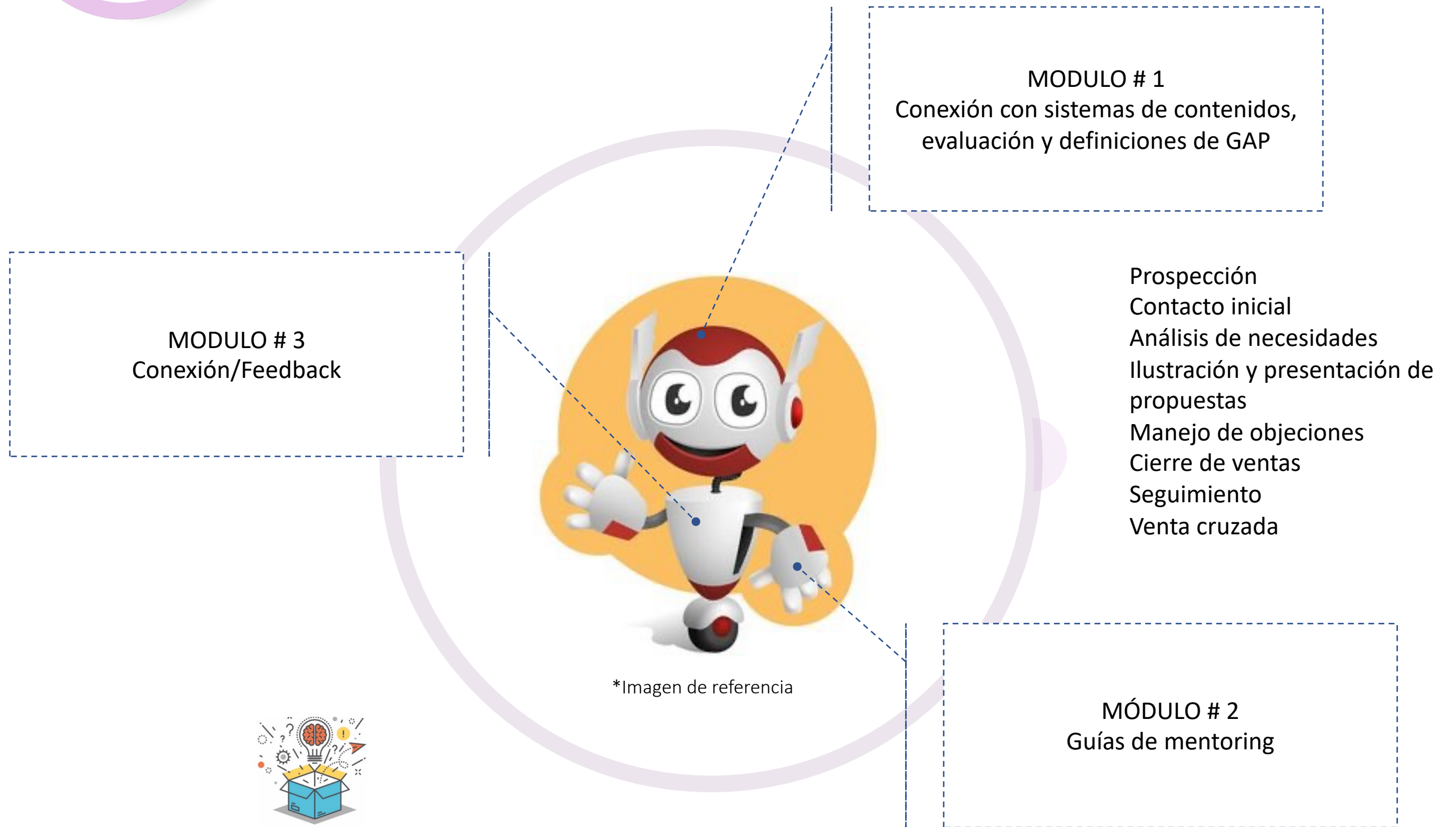
\*Imagen de referencia



*The Machine Learning Solutions*



# Branding y Contenidos personalizados



Desarrolle un sistema propio de mentoring robótico con nosotros.



[www.auroradigital.space](http://www.auroradigital.space)  
[hernan@inpartnershipi.com](mailto:hernan@inpartnershipi.com)